

Nº 330

Enero 2008



Documento de Trabajo

ISSN (edición impresa) **0716-7334**

ISSN (edición electrónica) **0717-7593**

La Conquista de la Inflación: Revisión y Análisis de la Literatura Reciente

Francisco Rosende

PONTIFICIA UNIVERSIDAD CATOLICA DE CHILE
INSTITUTO DE ECONOMIA

Oficina de Publicaciones
Casilla 76, Correo 17, Santiago
www.economia.puc.cl

LA CONQUISTA DE LA INFLACIÓN: REVISIÓN Y ANÁLISIS DE LA LITERATURA RECIENTE

Francisco Rosende*

Documento de Trabajo N° 330

Santiago, Enero 2008

*frosende@faceapuc.cl

INDEX

ABSTRACT	2
1. INTRODUCCIÓN	3
2. MARCO GENERAL	8
3. INTERPRETACIONES	11
4. APRENDIZAJE Y PROBLEMAS DE MEDICIÓN	14
5. ALGO MÁS DE EVIDENCIA: TAREAS PARA LA AGENDA DE INVESTIGACIÓN	21
6. LA CONQUISTA DE LA INFLACIÓN EN CHILE	23
6.1 Panorama General	23
6.2 Dinero Pasivo I: Teoría Fiscal de la Inflación	29
6.3 Dinero Pasivo II: Indeterminación Nominal	31
7. EL ESQUEMA DE METAS INFLACIONARIAS	34
8. LA DEFLACIÓN IMPORTADA	39
9. CONCLUSIONES	42
REFERENCIAS	44

Enero 2008

La Conquista de la Inflación: Revisión y Análisis de la Literatura Reciente*

Francisco Rosende R.
P. Universidad Católica de Chile

Clasificación JEL: E31,E32,E52

Palabras Clave: Inflación, Política Monetaria, Expectativas

* Agradezco los valiosos comentarios de Rodrigo Vergara. También agradezco a los participantes del Seminario Interno del Instituto de Economía de la P. Universidad Católica de Chile.

Abstract

A partir de mediados de los 80 se aprecia una caída importante en la inflación en las economías industrializadas, proceso que más tarde se extiende a numerosos países en desarrollo. Este proceso se produce en un contexto intelectual donde se aprecia la influencia de ideas como “la hipótesis de la tasa natural”, la importancia de las “expectativas racionales” y la “neutralidad de largo plazo” de la política monetaria. En esta perspectiva, resulta tentador suponer que la caída experimentada por la inflación en el mundo ha sido el resultado de un genuino progreso en el conocimiento adquirido por la Ciencia Económica. A partir de una revisión de la literatura reciente sobre las causas del aumento y posterior caída de la inflación en los Estados Unidos, se examina la validez y alcance de la visión optimista antes mencionada.

En la segunda parte del trabajo, se revisan las causas de la caída que ésta ha experimentado la inflación en Chile en los últimos treinta años, a la luz de una identificación de las restricciones y objetivos de la política monetaria en dicho período.

1.- Introducción

A partir de comienzos de los 90 la tasa de inflación experimentó una caída importante en el mundo, al pasar de un 26,5% a un 3,8% el año 2006, como se indica en el Cuadro N°1. Una trayectoria similar se observa en el caso chileno.

Cuadro N°1-A
INFLACION: GRUPOS DE PAISES

Variación Promedio % Anual

	Economía Mundial	Economía Desarrolladas	Economías Emergentes*	Chile
1990	26,5	5,9	67,1	26,0
1991	21,9	4,9	53,4	21,8
1992	35,9	3,8	105,6	15,4
1993	34,4	3,1	100,0	12,7
1994	27,8	2,6	77,4	11,4
1995	14,4	2,6	34,3	8,2
1996	8,5	2,4	17,9	7,4
1997	5,9	2,1	11,5	6,1
1998	5,4	1,5	11,2	5,1
1999	5,0	1,4	10,2	3,3
2000	4,2	2,2	7,0	3,8
2001	4,0	2,1	6,5	3,6
2002	3,3	1,5	5,7	2,5
2003	3,5	1,8	5,7	2,8
2004	3,6	2,0	5,4	1,1
2005	3,7	2,3	5,2	3,1
2006	3,6	2,3	5,1	3,4
2007**	4,2	2,1	5,9	4,4

Fuente: FMI, *World Economic Outlook Database*, 2008

*.De acuerdo a la clasificación del FMI, "Other Emerging market and Developing countries", por lo que se excluye a las economías asiáticas de reciente industrialización.

** Estimación Staff FMI

Cuadro N°1-B
INFLACION: GRUPO DE PAISES

Variación Promedio % Anual					
	Australia	Nueva Zelanda	Estados Unidos	Brasil	México
1990	7,3	6,1	5,4	2.947,7	26,7
1991	3,2	2,6	4,2	477,4	22,7
1992	1,0	1,0	3,0	1.022,5	15,5
1993	1,8	1,3	3,0	1.927,4	9,8
1994	1,9	1,8	2,6	2.075,8	7,0
1995	4,6	3,7	2,8	66,0	35,0
1996	2,6	2,3	2,9	16,0	34,4
1997	0,3	1,2	2,3	6,9	20,6
1998	0,9	1,3	1,5	3,2	15,9
1999	1,5	-0,1	2,2	4,9	16,6
2000	4,5	2,6	3,4	7,1	9,5
2001	4,4	2,6	2,8	6,8	6,4
2002	3,0	2,6	1,6	8,4	5,0
2003	2,8	1,7	2,3	14,8	4,5
2004	2,3	2,3	2,7	6,6	4,7
2005	2,7	3,0	3,4	6,9	4,0
2006	3,5	3,4	3,2	4,2	3,6
2007*	2,3	2,4	2,7	3,6	3,9

Fuente: International Monetary Fund, World Economic Outlook Database, 2008

** Estimación Staff FMI.*

En el caso de los Estados Unidos, el que ha sido objeto de numerosos análisis en la literatura, esta caída del ritmo inflacionario se inició a comienzos de los ochenta, luego de la aplicación de un severo ajuste monetario bajo la conducción de Paul Volcker como presidente de la Reserva Federal. Este programa de ajuste se origina en el elevado nivel que había alcanzado la inflación tras el quiebre del sistema de Bretton Woods a fines de los 60, configurando lo que se ha denominado en la literatura como la “Gran Inflación”¹

Este cuadro de inflación más baja en los Estados Unidos fue acompañado de una trayectoria más estable de la tasa de crecimiento del producto, lo que es particularmente nítido a partir de mediados de los 80s. Así, para algunos economistas, como Mankiw (2001); Clarida, Gali y Gertler (1999) y (2000), este resultado es consecuencia de una política monetaria -que atendiendo al logro de una baja inflación- ha mostrado la

¹ Por ejemplo, véase Taylor (2002).

flexibilidad suficiente como para atenuar los ciclos de gasto y producto, siendo Alan Greenspan un ejecutor eximio de una estrategia de política que puede describirse a través de una sencilla regla de movimiento de las tasas de interés, del tipo propuesto por John B. Taylor (1993). Para otros, como Stock y Watson (2003), la mayor estabilidad en la trayectoria del producto no se explica tanto por un mejor desempeño de la política monetaria, como por el hecho que en el período hubo menos *shocks* reales, lo que contribuyó decisivamente al resultado en cuestión. Más aun, este fue un período caracterizado por importantes ganancias de productividad, gracias a la expansión del comercio mundial originada por la apertura de importantes economías, como China, India y la ex Unión Soviética; y por la incorporación de los adelantos en el ámbito de la tecnología de información a los procesos productivos. Desde este punto de vista, la mayor estabilidad macroeconómica experimentada por los Estados Unidos y las restantes economías industrializadas a partir de mediados de los 80 y en los 90, habría sido consecuencia de la combinación de buenas políticas en el ámbito monetario, con un favorable entorno económico internacional.

La implementación de una decidida estrategia de control de la inflación en las economías industrializadas, coincide con el apogeo de la “hipótesis de la tasa natural” propuesta por Milton Friedman² y con la “revolución de las expectativas racionales” impulsada por las investigaciones de Robert Lucas y Tom Sargent³. Así, tras el impacto provocado por estos desarrollos, los economistas dejaron mayoritariamente de lado la hipótesis de una curva de Phillips estable, la que en este contexto prevalecería sólo en tanto no se produjesen cambios en el entorno macroeconómico, que dieran origen a un ajuste en las expectativas inflacionarias del público. De este modo, la adopción del supuesto de una curva de oferta agregada de bienes y servicios inelástica a variables nominales, excepto en el corto plazo, hacía poco aconsejable enfocar la gestión de política monetaria a objetivos distintos al logro de estabilidad de precios. Así, una interpretación posible para los diferentes esfuerzos de control de la inflación que se detectan a partir de mediados de los 70, es la influencia de los desarrollos mencionados, los que definen con claridad los límites para la política monetaria.

² Friedman (1968).

³ Al respecto véanse por ejemplo, los artículos que aparecen en Lucas y Sargent (1981).

Desde esta perspectiva, los desarrollos ocurridos en el ámbito del estudio de los ciclos económicos a partir de fines de los 60, con la publicación de la clásica conferencia de Friedman, “*The role of monetary policy*”, habrían originado una ganancia “permanente” en la calidad de las políticas, puesto que “finalmente” los economistas habrían aprendido que es lo que la política monetaria podría lograr y qué no. Esta interpretación es lo que Sargent denomina como “El triunfo de la hipótesis de la tasa natural”.

En el contexto del ambiente intelectual mencionado, cabe destacar el importante trabajo de Kydland y Prescott, “*Rules Rather than Discretion: The Inconsistency of Optimal Plans*”, publicado en (1977). En este se muestra como una estrategia de política monetaria coherente con el logro de un cuadro de baja inflación, puede verse modificado en la dirección contraria, esto es, en la forma de un manejo expansivo. Ello como consecuencia de la alta tasa de descuento de las autoridades económicas insertas dentro del “juego político” y por lo tanto, expuestas a la evaluación de los procesos electorales.

Sobre la base de un análisis de este tipo, más tarde se popularizó la idea de otorgar autonomía a los bancos centrales, de modo de apoyar el diseño de políticas más coherentes con la estabilidad macroeconómica en general y de precios en particular. Así, a través de un diseño institucional conducente a reducir la tasa de descuento de las autoridades monetarias y también la evaluación de estas del ciclo político, se pretendía eliminar en éstas la “tentación” de llevar a cabo políticas expansivas, una vez que las expectativas inflacionarias hubiesen alcanzado un grado razonable de confianza en la mantención de un cuadro de estabilidad macroeconómica. En la popularización que observó este esquema institucional para los bancos centrales a partir de los 90, no se puede desconocer la influencia que parece haber tenido una positiva evaluación general respecto al desempeño del Bundesbank en el período de posguerra.

En Chile este esquema institucional entró en vigencia a comienzos de los 90⁴, con el mandato de cautelar por la estabilidad de precios, en un país donde la inflación había sido un problema crónico. Después de casi quince años de la puesta en vigencia del mencionado esquema institucional, la economía chilena registra tasas de inflación similares a las prevalecientes en los países industrializados⁵, lo que ha llevado a destacar el aporte de éste,

⁴ En rigor en diciembre de 1989.

⁵ Ello no ocurrió el año 2007, lo que plantea una interrogante respecto a la interpretación que aquí se realiza del proceso de caída en la inflación. Sin embargo, con la perspectiva de cómo ha transcurrido este proceso y

junto con el planteamiento – cada vez más explícito- por parte del Banco Central, respecto a la importancia de la meta de inflación en sus decisiones. Así, de la experiencia chilena en lo que se refiere a la trayectoria de la inflación, parece desprenderse un ejemplo favorable a la idea del “triunfo de la hipótesis de la tasa natural”. validez

El proceso de caída en la inflación que han experimentado diversas economías del mundo en los últimos veinte años, también ha sido interpretado desde una perspectiva algo más “incrédula” respecto al papel que en este proceso han tenido los conocimientos adquiridos por la profesión en lo que se refiere a la interacción entre el ciclo económico y la política monetaria. En esta perspectiva, Así, economías con una larga tradición inflacionaria- como la misma economía chilena- pudieron reunir hace muchos años, a través de su propia experiencia, el conocimiento necesario para concluir que no existía una curva de Phillips estable, considerando el pobre desempeño real que observaba la economía⁶, al mismo tiempo que la inflación ocasionaba altos costos de eficiencia.

La visión más “eclectica” de la solidez de los logros alcanzados en materia de control de la inflación destaca el desconocimiento con que habitualmente operan los bancos centrales respecto a cuáles son “los límites de velocidad” de la política monetaria. Ello no significaría que la política monetaria se apunte al aprovechamiento de una “curva de Phillips”, en el sentido de la interpretación más tradicional y conocida de ésta, sino que se trataría de un ejercicio donde la política monetaria intentaría sostener una estrategia coherente con un buen desempeño real, sin que ello se traduzca en presiones inflacionarias. Así, este “límite de velocidad” se estimaría período a período por la autoridad, planteando un problema de aprendizaje en un contexto cambiante. No obstante, en esta perspectiva es coherente la “hipótesis de la tasa natural”, con un esquema de aprendizaje y sin expectativas racionales en su versión más fuerte, con ciclos inflacionarios, dado la existencia de rezagos y también de errores en la estimación del límite de velocidad.

Otros análisis del proceso inflacionario han destacado la vulnerabilidad de los arreglos institucionales- que como la autonomía del banco central buscan lograr un cuadro de estabilidad macroeconómica - a la dinámica del sistema político y las urgencias que este

cuál ha sido el mensaje de la autoridad monetaria respecto a sus objetivos, parece razonable suponer que gradualmente la inflación retornará hacia su rango meta de 2-4%.

⁶ Especialmente en materia de crecimiento.

genera⁷. Este enfoque se inserta dentro de la línea de investigación impulsado por Daron Acemoglu⁸ acerca de la forma en que se construyen y evolucionan las instituciones en una economía.

Si bien estas interpretaciones no son esencialmente contradictorias entre sí, estas enfatizan aspectos diferentes de la relación entre política monetaria y ciclo económico, en tanto la forma en que se resuelve el problema de formación de las expectativas del público es distinta, o bien, lo es la construcción de la función objetivo a través de la influencia del proceso político. En el presente artículo se revisan las interpretaciones más conocidas para explicar este proceso de caída en la inflación mundial que se registra a partir de los 90. En la primera parte el análisis se concentra en la experiencia de los EEUU y la literatura que este ha generado. En la segunda se examina la experiencia chilena. Finalmente se plantean las principales conclusiones que emergen de esta revisión.

2.- Marco General

Desde que se publicó el clásico artículo de Kydland y Prescott antes mencionado, acerca de la importancia de la estructura de incentivos que enfrenta el banco central en la definición de su estrategia de política monetaria, la búsqueda de explicaciones para los cambios en la inflación se ha organizado esencialmente sobre la base de dicho marco de análisis. Esto es, a partir de un análisis de las motivaciones – costos y beneficios- detrás de la implementación de un manejo monetario expansivo, o de la puesta en marcha de un programa dirigido a reducir el crecimiento de los precios. De este modo, la discusión no se ha situado tanto en términos de la vieja controversia respecto a las causas últimas de la inflación, puesto que parece existir un grado importante en cuanto al origen monetario de ésta, sino que mas bien respecto a los motivos que llevan a los bancos centrales a adoptar una política monetaria expansiva en un momento del tiempo, aun sabiendo que sus consecuencias finales serán negativas para la economía. Del mismo modo, se trata de explicar los procesos de estabilización sobre la base de un análisis de los costos y

⁷ Sobre esta interpretación véase Posen (1993)

⁸ Por ejemplo, véase Acemoglu (2007).

beneficios que considera la autoridad para resolverla la adopción y características de este tipo de programas.

Una primera aproximación al tipo de razonamientos que motivaron cambios en la trayectoria inflacionaria se puede obtener a partir del análisis de una ecuación del tipo “curva de Phillips”, como la indicada en (1). De acuerdo con esta, la inflación se determina por las expectativas construidas en el pasado respecto al nivel que alcanzaría la inflación en “t”; y por la “brecha de producto” (x). Ambas variables surgen de la consideración de una teoría nekeynesiana de la oferta agregada como marco analítico, donde se supone existen contratos salariales que resulta costoso modificar.

Luego, en la trayectoria que muestren los salarios nominales ocupa un papel importante la expectativa de inflación que tenían los individuos al momento de establecer sus contratos. Por otro lado, el supuesto de un esquema de competencia monopolística característico de este tipo de modelos -donde la capacidad de elevar precios de las empresas depende críticamente de la fase del ciclo económico- lleva a considerar la brecha de producto (“ x ”), como el principal determinante de la inflación.

$$(1) \pi(t) = \mu E_{t-1} \pi(t) + \gamma x(t) + \varepsilon(t)$$

donde

$\pi(t) = p(t) - p(t-1)$ = la tasa de inflación

$x(t) = y(t) - y_n(t)$ = brecha de producto, siendo $y_n(t)$ el producto “natural” o “potencial”.

$\varepsilon(t)$ es un *shock* aleatorio con media cero y varianza finita. Además $E[\varepsilon(t) \varepsilon(t-i)] = 0$

De (1) se deduce que la inflación del período t se puede expresar a base de la trayectoria esperada de la brecha de producto y del nivel efectivo de ésta. Por otro lado, es importante advertir que el parámetro “ γ ” juega un papel determinante en la definición de la estrategia óptima de política monetaria. En efecto, un elevado valor de dicho parámetro plantea un escenario desfavorable de “curva de Phillips”, puesto que cualquier manejo expansivo de demanda agregada tendrá un fuerte impacto en la inflación⁹. Lo contrario ocurre si se estima que el valor de “ γ ” es reducido¹⁰.

⁹ En este caso nos acercamos al modelo neoclásico de precios flexibles.

¹⁰ Esto dentro del horizonte de referencia.

Como ha mostrado la literatura reciente en lo que se ha denominado como la “Nueva Síntesis Keynesiana”¹¹, el modelo se completa con una ecuación que relaciona los movimientos cíclicos de la actividad con el impulso de la política monetaria, como se plantea en (2).

$$(2) x(t) = \omega x(t-1) + (1-\omega)E_t x(t+1) + \phi f(t) + v(t) \quad 0 < \omega < 1$$

Donde:

$f(t)$ es un indicador del impulso de política monetaria, el que en ciertos contextos se identifica con el desequilibrio en dicho mercado, y en otros con un indicador de tasa de interés real.

$v(t)$ es un *shock* aleatorio con media cero y varianza finita. Además $E[v(t) v(t-j)] = 0$, para todo j distinto de cero.

De la ecuación (2) se desprende que la “brecha de producto” puede escribirse como una función del manejo monetario, pasado, presente y esperado.

La función de pérdida de la autoridad, sobre la base de la cual resuelve sus acciones de políticas, se describe en (3), adoptándose la habitual función cuadrática, donde el valor del parámetro “ α ” es esencial para efectos de describir las preferencias de la autoridad entre “ambos males”: inflación y ciclos de actividad.

$$(3) L(t) = (1/2) [\alpha x(t)^2 + \pi(t)^2]$$

En ausencia de reglas que restrinjan el proceso de toma de decisiones del banco central, la trayectoria de la inflación dependerá esencialmente de los parámetros:

$\alpha ; \omega ; \phi ; \mu ; \gamma$

En la literatura que examina la forma en que se configura la función de pérdida del banco central¹², se ha señalado que el parámetro “ α ” de la ecuación (3) es el resultado del proceso político en el que se determina el grado de aversión inflacionaria de la autoridad.

¹¹ Al respecto véase, por ejemplo, Clarida, Gali y Gertler (1999).

¹² Por ejemplo, Cukierman(1992) caps. 9 y 10 y Posen (1993) op.cit.

Ello de acuerdo con los efectos distributivos de ésta y las urgencias del gobierno de turno, las que podrían afectar el nivel de autonomía efectiva del banco central respecto de éste. Por simplicidad supondremos que dicho parámetro es constante, aunque nada esencial se modifica si se asume que puede cambiar.

El parámetro " ω " indica el grado de persistencia serial en la serie de la "brecha de producto". Así, mientras mayor sea ésta, menos favorable será el escenario para la política monetaria, en cuanto serán necesarios ajustes más enérgicos en su instrumento $-f(t)$ - cuando se trate de reducir la inflación. Una conclusión similar se obtiene en el caso en que se incluye en la ecuación (1) un rezago de la inflación.

Los parámetros " ϕ " y " γ " indican el grado de influencia de la política monetaria sobre la trayectoria del producto y de allí a la inflación, respectivamente. Así, mientras más bajos sean éstos, más intensos deberán ser los ajustes en esta política con el propósito de alcanzar un cierto resultado en materia de inflación.

3.- Interpretaciones

A partir del sencillo marco analítico expuesto se han planteado diversas interpretaciones respecto a las causas que llevaron a un fuerte aumento de la inflación en los EEUU y más tarde a un severo plan de estabilización. Así, la aplicación de un manejo monetario expansivo puede explicarse como una consecuencia de la estimación de un bajo valor para el parámetro γ por la autoridad, junto con un alto valor de α en la función de pérdida. Más tarde, los costos reales asociados a la inflación habrían provocado un aumento en el peso político de los perjudicados por ésta¹³, lo cual habría impulsado la puesta en marcha de un programa de estabilización. En el contexto de las ecuaciones planteadas, ello no sólo se habría hecho sentir en el costo creciente de la inflación que muestra la función de pérdida indicada en (3), sino que además, parece razonable añadir una eventual caída de α en ésta, representando un mayor rechazo del público a la inflación¹⁴.

¹³ Esta hipótesis adopta Posen (1993) para explicar los cambios de conducta de la Reserva Federal, bajo un mismo marco institucional de autonomía.

¹⁴ En el ejercicio planteado, donde la función de pérdida sólo tiene dos argumentos, el aumento en el coeficiente de uno de ellos- en este caso de la "brecha de producto"- tácitamente implica una caída en la importancia relativa del otro.

Una interpretación algo diferente ha sido planteada Orphanides (2002), quién ha sostenido que no hubo cambios sustanciales entre el enfoque de política monetaria seguido por la Reserva Federal en los 70 respecto a lo observado en la década siguiente. A su juicio, lo que originó la alta inflación fue una persistente subestimación de la “brecha de producto” en el primer período, lo que llevó a incubar presiones inflacionarias que más tarde se manifestaron. En esta perspectiva, si se reconstruye el diseño de política monetaria, con la información efectivamente disponible para la Reserva Federal cuando tomó sus decisiones, se encuentra que no hubo un cambio fundamental en la estrategia de política monetaria. En términos de las tradicionales “reglas de Taylor”, Orphanides encuentra que la elasticidad de la tasa de interés de política monetaria respecto a la estimación de la “brecha de producto” que realiza el banco central, con la información disponible en tiempo real, no es sustancialmente diferente entre ambos períodos, contrariamente a lo planteado por el propio Taylor.¹⁵

Esta interpretación ha sido cuestionada en el reciente informe elaborado por Cecchetti, Hooper, Pagan, Schoenholtz y Watson (2007) (C,H,P,Sch. y W.), quienes sostienen que dicha hipótesis difícilmente puede explicar un período de alta inflación que duró más de una década. No obstante, sus estimaciones confirman el resultado obtenido por Orphanides, en cuanto a que en algunos años se observan diferencias importantes entre la estimación de la “brecha de producto” obtenida con la información efectivamente disponible a la Reserva Federal cuando debió resolver una determinada acción de política monetaria, respecto de aquellas que se elaboraron más tarde, con información definitiva.

Para ellos - C,H,P,Sch. y W - la inflación se origina en la búsqueda de un mayor producto real, en el contexto de la tradicional explotación de una “curva de Phillips”, proceso que posteriormente no pudo revertirse, debido a la percepción por parte de las autoridades, de que sería necesaria una fuerte caída de la actividad para conseguir una caída importante de la inflación. Así, la percepción que el parámetro γ , de la ecuación (1), era reducido, estimuló un manejo monetario expansivo durante un período prolongado. En particular, C,H,P,Sch. y W, encuentran que la política monetaria seguida en los EEUU se habría hecho marcadamente expansiva en presencia de los *shocks* petroleros que tuvieron

¹⁵ Al respecto véase Taylor (2002), op.cit.

lugar a comienzos de los 70s, lo que reflejaría una estrategia de “acomodación” de los mismos¹⁶.

Este sesgo expansivo de la política monetaria- y la intensidad del mismo- lo miden a partir de las desviaciones que se detectan entre la tasa de interés de política monetaria que resulta de la aplicación de una “regla de Taylor” (i_{pm}^*), calculada bajo supuestos razonables de sus parámetros y la tasa que efectivamente estableció la política monetaria (i_{pm}), como se indica en (4).

$$(4) d = [2 + \pi + \frac{1}{2}(\pi - 2) + \frac{1}{2}x] - i_{pm} = (i_{pm}^*) - (i_{pm})$$

Cabe señalar que la regla de Taylor- que en este contexto se identifica como la regla óptima de administración de la tasa de política monetaria- surge de la minimización de (3) sujeto a una ecuación de curva de Phillips como (1), para reemplazar posteriormente la condición de optimalidad en (2), suponiendo en este caso que

$$(5) f(t) = [i(t) - E(t)\pi(t+1)]$$

Donde $i(t)$ es la tasa de interés de mercado, la que relaciona directamente con los movimientos de la tasa de política monetaria.

Para De Long (1996) y Romer y Romer (2002), lo que se ha denominado como el período de “Gran Inflación” en los Estados Unidos era inevitable, puesto que no hubo consenso político para llevar a cabo un enérgico programa de estabilización, con los consecuentes costos reales que ello involucra, sino hasta que los costos de la inflación alcanzaron un nivel significativo. En la perspectiva del modelo expuesto, un valor relativamente reducido del parámetro “ γ ” junto con una dinámica ascendente de las expectativas, harían necesario un fuerte ajuste en la actividad para lograr una caída de importancia en la inflación. Como se indicó, este problema se agudiza en la medida que se supone que el valor ω de en la ecuación (2) es elevado.

En su Conferencia Nobel de 1977, Milton Friedman muestra evidencia de una curva de Phillips positiva para un grupo de países industrializados a partir de fines de los 60. Para

¹⁶ Este punto es coincidente con lo señalado por Taylor (2002).

Friedman esta sería la “tercera etapa” del proceso de ajuste de la economía luego de la aplicación de un manejo monetario expansivo, cuando el alza de la inflación comienza a provocar un daño considerable sobre la eficiencia del proceso de asignación de recursos. En el caso específico que examina Friedman, parece incuestionable que el comportamiento de las series de inflación, desempleo y producto, se vio influido por el *shock* petrolero de comienzos de los 70. Sin embargo, antes de ello se hicieron visibles los signos de un manejo monetario expansivo en los EEUU, creándose entonces las condiciones para la aplicación de un severo plan de ajuste monetario, a pesar de los elevados costos reales que casi inevitablemente este tendría.

4.- Aprendizaje y Problemas de Medición

En un importante trabajo publicado en 1999, Sargent reexamina la relación entre la política monetaria y el ciclo económico, a través de un complejo análisis teórico en el que el problema del aprendizaje tiene un papel protagónico. Así, para Sargent no sería razonable suponer que la autoridad monetaria y el público tendrían una información suficiente respecto al escenario en el cuál se desenvuelven. Por el contrario, las autoridades sólo contarían con estimaciones respecto a las condiciones de oferta agregada prevalecientes en la economía, mientras que el público contaría con información imperfecta respecto a las preferencias de la autoridad, resumidas en su función de pérdida. Así, contrariamente a lo supuesto en los modelos de texto de expectativas racionales, en los que suponen conocidas las distribuciones relevantes, las que el individuo “racional” debe usar en sus proyecciones, ahora ello no ocurre. Así, la política monetaria se estructura sobre la base de estimaciones basadas en la historia respecto cuál es la capacidad de crecimiento de la economía y de la trayectoria de las expectativas inflacionarias del público.

Contrariamente a lo planteado por la hipótesis del “triunfo de la teoría de la tasa natural”, los progresos alcanzados en el control de la inflación no serían permanentes, sino que estarían condicionados a la forma en que evolucione la percepción de la autoridad monetaria respecto a cuál es el “límite de velocidad” de esta política, o en términos más generales, la tasa de intercambio entre inflación y actividad reflejada en el parámetro “ γ ” de la ecuación (1). Por su lado, el público ajustará sus expectativas inflacionarias a la luz de la

información que entregan las acciones de la autoridad y la trayectoria misma de la inflación. Para Sargent, esta interpretación- más coherente con la experiencia norteamericana- tiende a producir fluctuaciones en la tasa de inflación más que un equilibrio con un bajo nivel de ésta, como predeciría la hipótesis del “triunfo de la hipótesis de la tasa natural”. Por otro lado, encuentra que la adopción de un esquema de formación de expectativas del tipo “adaptativo” es más coherente con la evidencia que un modelo tradicional de expectativas racionales que el mismo impulsó con Lucas¹⁷, de los cuales surge la “crítica de Lucas”. De hecho Sargent denomina esta segunda interpretación del ciclo inflacionario de los Estados Unidos como la “reivindicación de la evaluación econométrica de las políticas”.

En esencia, en el modelo desarrollado por Sargent (1999) se analiza el comportamiento de la autoridad monetaria a través de la minimización de una función de pérdida como (6), pero esta vez sujeto a una ecuación de oferta agregada del tipo neoclásico, como la expuesta en (7), donde la estimación del parámetro “ θ ” tiene un papel fundamental en las decisiones de la autoridad.

$$(6) L = (1/2)[\alpha U^2 + \pi^2]$$

$$(7) U = U_n - \theta(\pi - \pi_e)$$

En ausencia de reglas que limiten la discrecionalidad de la autoridad monetaria, se obtendría un manejo monetario coherente con una inflación como π_d

$$(8) \pi_d = (\theta\alpha)U_n$$

De acuerdo con este esquema, la autoridad monetaria aplicaría un manejo expansivo frente a la estimación de un elevado valor del parámetro θ ¹⁸, dado una cierta ponderación del desempeño real de la economía dentro de los objetivos de ésta, reflejados en el parámetro “ α ”.

¹⁷ Lucas y Sargent op. cit.

¹⁸ Este resultado es similar al que obtienen Barro y Gordon (1983) en el caso en que no se plantean reglas que limiten la “discrecionalidad” del banco central y este tampoco apunta a lograr una tasa de desempleo inferior a la “natural”.

Como se indicó, dentro de la interpretación de Sargent de los ciclos inflacionarios de los EE.UU. tiene un papel preponderante el proceso de aprendizaje del público y también del banco central, acerca del nivel de la “tasa natural de desempleo” y el valor del parámetro θ . En el análisis empírico del problema, encuentra evidencia favorable a la hipótesis de un esquema de formación de expectativas del tipo adaptativo para la inflación esperada, el que contendría algún mecanismo de corrección en el parámetro de ajuste "a" de la ecuación (9). Recordemos que de acuerdo a este esquema

$$(9) \pi_e(t) = a \pi_e(t-1) + (1-a) \pi(t-1)$$

lo que es igual a

$$(9') \pi_e(t) = (1-a) \sum_{i=0}^{\infty} a^i \pi(t-i)$$

Así, cuando se descuenta la información pasada, se está otorgando una mayor importancia a los eventos recientes, lo que podría dar origen a movimientos más largos entre un punto de equilibrio con alta inflación a otro con baja¹⁹. A juicio de Sargent, esta dinámica es coherente con lo que se observó en los Estados Unidos tras el programa anti-inflacionario liderado por Paul Volcker.

En la interpretación que hace Sargent para la caída la inflación en los EEUU, mientras el público aprende acerca de las consecuencias de los cambios en la política monetaria respecto a la trayectoria de la inflación, el banco central lo hace respecto a la pendiente de la curva de oferta agregada, por lo que plantea un proceso de aprendizaje similar respecto al parámetro θ . Así, lo que en términos de un modelo estático se plantea como una condición de optimalidad en la administración de la política monetaria, representada por la ecuación (8), en la realidad representa un equilibrio dinámico, en la

¹⁹ Ello no necesariamente implica que este tipo de esquema de aprendizaje sea ineficiente. En definitiva, la optimalidad del proceso de descuento depende de qué esté ocurriendo en el entorno macroeconómico. Esto es, si está viéndose modificado o no. Una discusión respecto a la “racionalidad” de un esquema de expectativas adaptativas se encuentra en Muth (1960).

medida en que “la tasa de inflación óptima”²⁰ fluctuará de acuerdo con las estimaciones que la autoridad realice respecto a los parámetros que interviene. Luego, la ecuación (8) se puede reescribir como (8’), donde el asterisco indica la estimación que realiza la autoridad de la variable en cuestión, con la información disponible en el período previo a la adopción de acciones de política.

$$(8') \pi_d = (\theta * \alpha) U^*_n$$

En la evaluación empírica del proceso de control en la inflación en los Estados Unidos durante los 80, es importante mencionar un análisis de diferentes procesos de control de la inflación que realizan Bordo et.al (2007), quienes encuentran que el programa que lideró Paul Volcker estuvo marcado por un importante grado de incertidumbre respecto a cuales eran los objetivos de la Reserva Federal. Esta situación habría hecho necesario acentuar la severidad del proceso de ajuste, tras una partida más bien “tibia” – o “gradualista”- del mismo, lo que produjo una importante contracción de la actividad y el empleo en este proceso. Así, es interesante advertir que el análisis empírico que realizan Bordo et.al (2007) muestra un lento proceso de ajuste en las expectativas inflacionarias del público en respuesta a la política monetaria, lo que podría interpretarse como evidencia a favor de la hipótesis de expectativas “adaptativas-rationales” de Sargent y/o a un esquema de oferta agregada en el que predominan fricciones que obstruyen el proceso de ajuste de precios y salarios. Sin embargo, esta no es la única interpretación posible, puesto que dicha evidencia también es coherente con la presencia de un problema de credibilidad en la perseverancia de la disciplina monetaria que pretendía impulsar la Reserva Federal. Desde esta perspectiva, para Bordo et.al., la severidad que finalmente adoptó la política monetaria se justificaba precisamente por los problemas de credibilidad que esta enfrentaba.

El Problema de Información incompleta (Orphanides)

²⁰ Esta tasa es “óptima” desde el punto de vista del proceso de minimización de la función de pérdida que enfrenta el banco central, aunque ello no ocurre desde el punto de vista social, en tanto esta aleja la economía de la cantidad óptima de dinero. Friedman (1969).

La hipótesis planteada por Orphanides (2002), de que las presiones inflacionarias se habrían originado en una incorrecta estimación de la “brecha de producto” por parte de la autoridad monetaria, también puede ser expresada en términos del sencillo marco analítico expuesto. En la ecuación (10) se plantea la función de pérdida de la autoridad, cuyos argumentos son la tasa de inflación²¹ y las desviaciones de la tasa de desempleo respecto a una estimación de la tasa natural que realiza la autoridad, la que por simplicidad se expresa como una fracción “ κ ” de la tasa verdadera, tal que $U^*_n = \kappa U_n$

$$(10) L = (\frac{1}{2})[\alpha(U - \kappa U_n)^2 + \pi(t)^2]$$

Esta función se minimiza sujeto a (7)²²

De donde se obtiene

$$(11) \pi = (1-\kappa)(\alpha\theta) U_n$$

Así, suponiendo que el objetivo de la autoridad monetaria no es forzar un mejor desempeño real de la economía, ni siquiera transitorio, sino que situar ésta en sus niveles “naturales” o “potenciales”, entonces, con información perfecta ($\kappa=1$), la tasa de inflación esperada será cero. Sin embargo, el impulso monetario- y con ello la inflación- crece con el error de estimación respecto a cuál es el verdadero equilibrio real de la economía, lo que en este contexto se expresa a través de la reducción del parámetro κ . En términos más prácticos, la percepción de un mayor producto potencial- menor tasa de desempleo sostenible, de acuerdo a las condiciones reales de la economía- promoverá un manejo monetario más expansivo por parte del banco central, el que en equilibrio dará origen a una tasa de inflación como la indicada en (11).

Este escenario aparece como más probable en un contexto de caída en la productividad de la economía- lo que se conoció como el fenómeno de “*productivity*

²¹ Dado un objetivo implícito de inflación cero.

²² Por simplicidad se ha omitido una mayor precisión respecto a las características del proceso de formación de expectativas del público, aunque su inclusión no cambia en lo esencial las conclusiones.

slowdown” en los Estados Unidos durante los 60 y 70- el que puede haber llevado a las autoridades a proyectar la posibilidad de un mejor desempeño real de la economía que lo que era efectivamente sostenible. Desde luego, este problema se hace mas crítico en un contexto donde las autoridades usan, en algún grado, un esquema de expectativas adaptativas para proyectar, lo que en este contexto explicaría porqué se asume que $\kappa < 1$.

Restricciones políticas a la política monetaria

Una interpretación alternativa, pero que formalmente se expresa de un modo similar a la anterior, consiste en suponer que las autoridades se plantean como objetivo real un nivel de la tasa de desempleo que les resulte “políticamente aceptable”, digamos 5%. En este contexto, la aprobación de leyes o regulaciones que conduzcan a un aumento en la tasa natural de desempleo, por encima de la cifra mencionada, configurará una fuerte presión para lograr un manejo monetario más expansivo, lo que en definitiva provocará un aumento en la inflación.

Para ilustrar esta hipótesis, definiremos la máxima tasa de desempleo “políticamente sostenible”, como una fracción “ ψ ” del desempleo efectivo. Así, la diferencia entre el nivel efectivo de la tasa natural de desempleo (U_n) y el nivel objetivo de la autoridad (U^*_n) se puede expresar como

$$U_n - U^*_n = (1-\psi)U_n \quad \text{donde } 0 < \psi < 1$$

puesto que la presencia de distorsiones se expresa a través de la reducción del parámetro ψ , el que puede asociarse con un índice de eficiencia que está en el rango $[1;0]$.

En general dicho parámetro evolucionará de acuerdo con el grado de restricciones que se impongan sobre el funcionamiento del mercado del trabajo y la economía en general, por lo que su nivel estará influido por *shocks* reales que repercutan sobre la capacidad de producción de la economía, como cambios tecnológicos o *shocks* de términos de intercambio, los que debido a su efecto en la actividad y el empleo, pueden ser visualizados como *shocks* de productividad, aunque evidentemente un modelo más amplio requeriría de mayores precisiones al respecto.

Así, en periodos de *shocks* adversos sobre el desempeño real- por ejemplo, caídas de términos de intercambio- la autoridad monetaria se arriesgará con una política monetaria expansiva, de modo de atenuar el efecto negativo sobre el empleo y eventualmente revertirlo. Esta teoría es coherente con la interpretación que realiza Ireland (1999) de la caída experimentada por la inflación en los EEUU a partir de mediados de los 80, de acuerdo con la cual este fenómeno se explicaría por la presencia de *shocks* reales favorables, que al reducir la tasa natural de desempleo y elevar el crecimiento del producto, disminuyeron las presiones para la aplicación de una política monetaria expansiva. Esta interpretación también es coherente con los resultados obtenidos por Taylor (2002) y C,H,P,Sch. y W (2007), de acuerdo con los cuales la inflación se aceleró en los Estados Unidos tras la aplicación de una política monetaria expansiva tras la irrupción del “primer *shock*” de precios del petróleo, en un intento por amortiguar los efectos reales del mismo.

Esta visión del proceso mediante el cuál se determina la política monetaria, en la que se destaca la influencia del proceso político, es coherente con la visión expuesta por Posen (1993) respecto a la endogeneidad de arreglos institucionales como la autonomía del banco central, al cambio que experimente el “peso político” de quienes ganan y pierden con la inflación.

Cabe señalar que esta hipótesis respecto a los determinantes de una política monetaria expansiva permite explicar -de un modo coherente con la Teoría Monetaria del Ingreso Nominal- la evidencia encontrada por Kydland y Prescott (1990) de un comportamiento anticíclico de la inflación en los EEUU, la que interpretan como un antecedente adverso a ésta²³. Por otro lado, esta interpretación de la función de pérdida de la autoridad monetaria es coherente con la observación una “curva de Phillips” con pendiente positiva, como la que encontró Milton Friedman (1977) para la economía de los EEUU a comienzos de los 70. En todo caso, no parece razonable desprender de lo expuesto, que existe evidencia suficiente como para desestimar la contribución a la estabilidad económica de un país, de arreglos institucionales como el que otorga autonomía al banco central.

En la misma línea de argumentación antes planteada, la presencia de *shocks* positivos de productividad daría espacio para un ciclo “virtuoso”, de mejor desempeño real

²³ Y por lo tanto favorable a la Teoría Real de las Fluctuaciones.

de la economía e inflación más baja, en el que se confunde la influencia de estos *shocks* favorables con la destreza de las autoridades monetarias para llevar la economía hacia un escenario de estabilidad que apoye el crecimiento. Esta historia es coherente con el cuadro de mayor estabilidad, baja inflación y abundante oferta de crédito que caracterizó a la economía de los EEUU a partir de mediados de los 80 y hasta mediados de la presente década, en el contexto de la muy celebrada gestión de Alan Greenspan²⁴ a la cabeza de la Reserva Federal.

Esta interpretación de los ciclos inflacionarios de las economías industrializadas se ubica en un punto intermedio entre los desarrollos anteriores del propio Orphanides y la hipótesis del aprendizaje por parte de las autoridades que ha planteado Sargent. Así, la trayectoria del impulso monetario a la economía- resumido en la variable " π "- sería resultado del proceso de aprendizaje de la autoridad respecto al nivel de los parámetros " κ " y " θ ", además de la influencia de los cambios en las condiciones reales de la economía en éstos.

5.- Algo más de evidencia: Tareas para la agenda de investigación

Un resultado interesante que emerge de la literatura reciente se refiere al proceso estocástico del cambio en la inflación. En efecto, C,H,P,Sch. y W, encuentran que la autocorrelación de primer orden en la serie de cambio en la inflación es negativa en todo el horizonte de análisis, el que se inicia en los 60 y termina el año 2006. No obstante, este rasgo estadístico se acentúa en forma importante a partir de fines de los 60 y hasta comienzos de los 80- aunque siempre en el plano de los números negativos- para caer fuertemente luego.

Dado que la autocorrelación negativa implica un aumento en la inflación es seguido por una caída de ésta, resulta difícil explicar este resultado en el contexto del modelo neokeyniano. Ello por cuanto un esquema donde la ecuación de inflación tiene un importante grado de inercia, como se supone a menudo, lo que lleva a reescribir la

²⁴ Dos interpretaciones respecto al desempeño de la política monetaria en los Estados Unidos a partir de los 80, en un contexto donde los indicadores de estabilidad macroeconómica muestran progresos importantes, se encuentran en Mankiw (2001) y Stock y Watson (2003).

ecuación (1) como (1'), donde el valor de λ es positivo e importante, aparece como incoherente con el resultado expuesto. Luego, la evidencia encontrada por C,H,P,Sch. y W requiere –esencialmente- que dicho coeficiente sea bajo, lo que implica un enfoque de determinación de precios y salarios esencialmente del tipo *forward-looking*. En efecto, un esquema de contratos salariales del tipo “*backward looking*” – como situación predominante en la economía- tiende a “arrastrar” el efecto de aquellas perturbaciones que elevaron la inflación en algún momento, dando origen a una correlación serial positiva de los cambios de la inflación y no negativa.

$$(1') \pi(t) = \lambda \pi(t-1) + (1-\lambda)E_t\pi(t+1) + \gamma x(t) + \varepsilon(t)$$

La presencia de una autocorrelación negativa de los cambios de la inflación- especialmente en el período en el que esta fue baja - lleva a suponer la predominancia de *shocks* reales sobre la trayectoria de los precios, puesto que en el evento que prevalecen los *shocks* de demanda cabría esperar una autocorrelación positiva. Esto es, cuando un factor de demanda- política monetaria por ejemplo- impulsa al alza la inflación, sus efectos son más prolongados que ante *shocks* reales, donde cabe suponer que el efecto al alza de un período se revierte con uno a la baja más adelante. Luego, la evidencia que encuentran C,H,P,Sch. y W para las economías del G7 a partir de los 80, es coherente con una política monetaria muy bien calibrada y certera- además de creíble- por lo que no arrastra errores en el tiempo.

Un segundo resultado empírico que destaca de la investigación de C,H,P,Sch. y W, se refiere a la poca capacidad predictiva que muestran los diferentes indicadores de expectativas de inflación en el período de estabilidad. Más aun, encuentran que estos responden rezagadamente a los desarrollos de la inflación. “*The results suggest that, during the period of the Great Inflation, expectations could be used to forecast the properties of the long-term inflation trend. However, for the most recent period, that forecasting power has degraded substantially.*”²⁵

A lo anterior añaden: “*Consequently, policymakers should take care not to become overly enamored of inflation expectations as a measure of their policy credibility, as these*

²⁵ C,H,P,Sch. y W (2007) p.51.

expectations seem more likely to follow than lead the measures of inflation that are the primary objectives of monetary policy”²⁶.

La verificación de un período de baja inflación en numerosas economías durante la última década, parece haber configurado un cuadro de estabilidad en las expectativas inflacionarias y confianza en cuanto a que este se prolongará en el futuro. Ello ha llevado a una cierta inelasticidad de las expectativas a los movimientos de variables que teóricamente son las relevantes para explicar los movimientos de la trayectoria inflacionaria, como los agregados monetarios. De hecho la evidencia reciente para numerosas economías- incluyendo la chilena- encuentran una baja relación entre los movimientos del dinero y la inflación en la última década.

Si bien quedan muchas preguntas abiertas respecto a la forma en que se relacionan las variables macroeconómicas en el corto plazo, parece poco prudente inferir conclusiones fuertes en torno a las causalidades envueltas, a partir de un escenario donde la variabilidad y nivel que muestran algunas de las variables consideradas, como la inflación, es bajo. Por otro lado, parece necesario un mayor análisis respecto a la forma en que se construyen las expectativas inflacionarias y su relación con las acciones de la autoridad, en la línea planteada por la hipótesis de expectativas racionales. Sin embargo, en un contexto donde el riesgo inflacionario es bajo y por lo mismo también lo es el beneficio de gastar recursos en informarse respecto a la trayectoria futura de esta variable, parece razonable esperar que los indicadores de expectativas muestren una menor sensibilidad frente a la información que reciben los mercados, contrariamente a lo que ocurre en episodios de alta inflación o inestabilidad. En todo caso, parece evidente que de la investigación empírica reciente han surgido una serie de preguntas que será necesario abordar en la investigación futura.

6.- La Conquista de la Inflación en Chile

6.1 Panorama General

²⁶ C,H,P,Sch. y W (2007) p.51

La economía chilena muestra una larga historia inflacionaria, la que alcanza sus puntos más altos en la década del setenta, coincidentemente con lo que se ha denominado como el período de la “Gran Inflación” en las economías industrializadas. A partir de comienzos de los 50 la inflación observa un aumento respecto a las décadas previas, al mismo tiempo que se incrementa la volatilidad de ésta, pasando de tasas relativamente bajas a tasas elevadas en un corto período. Normalmente ello se originó en episodios donde la fijación del tipo de cambio nominal era un ingrediente importante dentro de un programa de control de la inflación, el que por alguna causa²⁷ terminó con una fuerte devaluación y la consecuente alza en el ritmo de crecimiento de los precios.

A partir de mitad de los 50, se observa que prácticamente todos los gobiernos intentaron llevar a cabo un plan de estabilización de precios, el que finalmente fue abandonado, retornándose en pocos meses a tasas de inflación elevadas. Este proceso se agudizó a comienzos de los 70, como consecuencia de la implementación de un agresiva expansión monetaria y fiscal, la que difícilmente podría explicarse en el contexto de modelos como los expuestos en la sección previa, dado la magnitud de ésta. Así, en el año 1973 el déficit del sector público no financiero alcanzó un 30,5% del PIB, mientras que la “inflación oficial”²⁸ llegó a 508,1%.

Posiblemente una explicación rigurosa tendría que incorporar, en alguna forma, el impacto de un escenario político marcado por la polarización y el propósito de llevar a cabo transformaciones profundas en la estructura de la economía, en la dirección de establecer un sistema socialista.

Tras la caída del gobierno socialista de Salvador Allende, lo que parecía perfilarse como un programa de estabilización relativamente “gradualista” en 1974 –se transformó en un plan de *shock* el año siguiente, cuando una violenta caída de los términos de intercambio hizo necesario aplicar un severo ajuste fiscal y monetario. Así, mientras el año 1974 el déficit del sector público no financiero alcanzó a un 5,4% del PIB, este se redujo a un 2% el año siguiente, en el contexto de una caída de 46,3% de los términos de intercambio y de

²⁷ El deterioro de los términos de intercambio y la incapacidad para sostener un manejo disciplinado de las finanzas públicas aparecen como las más frecuentes.

²⁸ Es calificación es importante, considerando las importantes brechas que se observaban entre los precios prevalecientes en el “mercado negro” y los del “mercado oficial”.

13,3% en el PIB real. En 1976 se verificó en un superávit de 4% en el sector público no financiero, lo que deja de manifiesto la severidad del proceso de ajuste fiscal realizado.

Por otro lado, la tasa de crecimiento del dinero (M1) pasó de un 362,9% promedio en 1973 a un 231,2% en 1974 y 257,17% en 1975, para caer a 189,4% en 1976.²⁹ Estas cifras confirman que el ajuste macroeconómico de la economía chilena de mediados de los 70 atravesó por un severo *shock* fiscal, el que no tuvo una manifestación igualmente drástica en la política monetaria. Una posible explicación de ello puede ser la verificación de reiteradas dificultades en el incipiente mercado financiero, las que obligaron al Banco Central a sostener un continuo flujo de liquidez para evitar el colapso del mismo³⁰. Otra causa fue el deliberado propósito de la autoridad monetaria por acumular reservas internacionales, a través de una adecuada combinación de política cambiaria y crediticia.

En los años siguientes las finanzas públicas se mantuvieron en una situación de relativo equilibrio (Ver Cuadro N° 2), mientras que la inflación cayó sostenidamente, aunque en 1980- tras un año y medio de fijación cambiaria- estaba en torno a 30%. En buena medida esta rebeldía de la inflación se explica por el aumento experimentado por una inflación mundial en dólares, lo que en un contexto de tipo de cambio nominal fijo incide directamente en la inflación doméstica.

Este aumento de la inflación mundial en dólares fue “la otra cara de la medalla”, de lo que antes se denominó como el período de la “Gran Inflación” en los Estados Unidos, puesto que reflejó una sostenida depreciación del dólar en los mercados internacionales, en un contexto de fuerte inflación interna en dicha economía. Este proceso sólo se detuvo tras la aplicación del severo ajuste monetario impulsado por Volcker.

²⁹ A partir de 1976 la tasa de crecimiento del dinero (M1) cae sostenidamente hasta el año 1980, cuando esta alcanza a 64,05%, luego de crecer en 57,8% el año previo. Una explicación razonable de ello es la monetización del fuerte influjo de capitales que se produjo tras la fijación del tipo de cambio nominal, a mediados de 1979. La fuente de las cifras monetarias es Díaz, Lüders y Wagner (2002).

³⁰ Para algunos economistas las fragilidades del mercado financiero- desde los orígenes del proceso de liberalización- se explican por la debilidad que mostraban las empresas que habían sido tomadas o estatizadas durante el gobierno de la Unidad Popular, las que trasladaron al mercado necesidades de financiamiento que anteriormente cubría el gobierno a través de su déficit. Otros han destacado la presencia de problemas del tipo “*moral hazard*” como resultado de la misma acción de las autoridades, frente a los primeros indicios de dificultades en el sistema. Al respecto véase, por ejemplo, Harberger (1984).

Cuadro N°2

	INFLACION L ¹	SUPERAVIT SPNF L ²	CRECIMIENTO PIB L ³	TIPO DE CAMBIO REAL L ⁴
	(%)			
1970	34,9	-6,7	2,1*	n.d.
1971	22,1	-15,3	9,0*	n.d.
1972	163,4	-24,5	-1,2*	n.d.
1973	508,1	-30,5	-5,6*	n.d.
1974	375,9	-5,4	1*	n.d.
1975	340,7	-2,0	-13,3	n.d.
1976	174,3	4,0	3,2	n.d.
1977	63,5	0,4	8,3	57,1
1978	30,3	1,6	7,8	68,1
1979	38,9	4,8	7,1	70,2
1980	31,2	6,1	7,7	60,8
1981	9,5	0,8	6,7	52,9
1982	20,7	-3,4	-13,4	59,0
1983	23,1	-3,0	-3,5	70,8
1984	23,0	-4,3	6,1	74,0
1985	26,4	-2,6	3,5	90,9
1986	17,4	-2,1	5,6	100,0
1987	21,5	-0,2	6,6	104,3
1988	12,7	0,2	7,3	111,2
1989	21,4	1,3	10,6	108,6
1990	27,3	3,6	3,7	112,7

L¹ Variación Diciembre a Diciembre

L² SPNF = Sector Público no financiero. Fuente Larraín y Vergara (2000)

L³ * Fuente: Díaz, Lüders y Wagner (2002) y Banco Central

L⁴ Fuente: Banco Central

Durante los 80, la trayectoria de la inflación se vio directamente afectada por el quiebre en la regla de tipo de cambio nominal fijo que tuvo lugar a mediados de 1982, como consecuencia de la fuerte apreciación experimentada por el dólar en los mercados internacionales, proceso que estaba originando un severo ajuste en la actividad y el empleo. La mezcla del quiebre en la regla cambiaria con el proceso recesivo que estaba en marcha, produjo una importante crisis financiera³¹, la que dificultó la gestión de la política monetaria en los años siguientes. Sólo a partir de los 90 – especialmente en la segunda parte de dicha década- se observa un acelerado proceso de caída en la inflación, el que

³¹ Al respecto véase Sanhueza (1999) y Ramírez y Rosende (1992).

coincide con la caída experimentada que esta variable observó a nivel mundial, como se puede apreciar en el Cuadro N°1-A.

Más que analizar la trayectoria seguida por la inflación y sus determinantes, nuestro propósito es examinar los factores que impulsaron ésta en Chile, de modo de establecer qué tan definitivos son los progresos alcanzados en este ámbito. Como consideración general, se postula que la inflación sólo se redujo en forma significativa una vez que se crearon las condiciones para que la política monetaria pudiera enfocarse a este objetivo y no a otro. En efecto, al revisar la experiencia macroeconómica chilena de las últimas décadas se descubre que en una etapa de ésta la política monetaria se subordinó – esencialmente- al financiamiento del gasto público, situación que es particularmente nítida a comienzos de los 70. Luego, la adopción de diferentes estrategias de fijación cambiaria – “tablita”, tipo de cambio fijo, regla de tipo de cambio real y bandas cambiarias- redujeron, en diferentes grados, la posibilidad de hacer uso de la política monetaria para contener la inflación.

En el caso de la fijación del tipo de cambio nominal, es claro que dicha estrategia permitía converger a la inflación mundial relevante, definiéndose con esta política un “ancla” nominal para la economía. No obstante, el complejo escenario financiero internacional de fines de los 70 y comienzos de los 80, donde el ajuste monetario implementado en los Estados Unidos fue un aspecto central, impidió sostener dicha regla. Más tarde, la adopción de una “política de tipo de cambio real”³² dejó la política monetaria “amarrada” a las consecuencias de fijar un precio relativo y por lo tanto, la economía quedó sin un “ancla nominal”.

Si bien tras la crisis de comienzos de los 80 se estructuró un programa macroeconómico coherente, donde el establecimiento de una regla de tipo de cambio real era apoyado por una política fiscal austera, en el contexto de una activa agenda de reformas macroeconómicas dirigidas a elevar la productividad de la economía, la armonización de la regla cambiaria con una trayectoria declinante de la inflación se hizo progresivamente más difícil, en la medida en que la recuperación de la economía atrajo capitales que empujaron al alza el gasto y la inflación. Así, sólo hacia fines de los 90, al adoptarse un esquema de flotación cambiaria, en un marco donde el banco central estaba legalmente inhabilitado

³² Ello con el propósito de revitalizar el sector transable de la economía, el que se había visto seriamente afectado por la fuerte caída que experimentó el tipo de cambio real en 1981, como consecuencia de un fuerte influjo de capitales.

para hacer préstamos al Fisco, se configuró un escenario coherente con el logro de una tasa de inflación similar a la existente en las economías industrializadas. Esto ocurrió en un contexto de presiones deflacionarias a nivel mundial- originados en una expansión del comercio mundial, como se indicó antes- lo que evidentemente contribuyó a los progresos alcanzados.

Este cambio en el marco dentro del cuál se inserta la política monetaria hizo posible reducir- en forma significativa- la inercia inflacionaria existente, la que dificultaba el éxito de los programas de estabilización. Ello al menos en términos de la velocidad con la que se manifestaban sus resultados. Este punto es destacado por Edwards (2000), quién plantea que la existencia de un mecanismo de indexación del tipo de cambio, durante buena parte del programa de estabilización iniciado a mediados de los 70, conspiró contra el logro de progresos mayores en el control de la inflación.

Si bien parece necesario un análisis más acabado para establecer las consecuencias de los mecanismos de ajuste del tipo de cambio nominal entonces vigentes- en la medida en que un juicio más preciso requiere de alguna idea respecto a cuál fue la magnitud de los desequilibrios que dicha fórmula podría haber provocado entre el tipo de cambio real efectivo y el de “equilibrio”- parece en general correcto sostener que este factor dificultó el proceso de control de la inflación en Chile.

En esta perspectiva, una vez que las economías logran progresos significativos en reducir la inflación, cabe esperar que también decline la persistencia que registre esta serie, como se observó en las economías industrializadas de acuerdo a con el estudio de C,H,P,Sch. y W.

La prolongada historia inflacionaria de la economía chilena, que llevó a un extendido uso de mecanismos de indexación, hace difícil suponer que la aplicación de una política monetaria expansiva pudiera explicarse en un intento de explotar una curva de Phillips, en la línea del modelo de Kydland y Prescott antes analizado, por cuanto parece razonable suponer que el parámetro θ de la ecuación (6) era particularmente bajo. Luego, el análisis de la trayectoria seguida por la inflación en esta economía hace necesario examinar otros aspectos detrás de este proceso- al margen del problema de inconsistencia temporal destacado por dichos modelos- tal como la estructura institucional dentro de la cuál se insertó el manejo monetario y fiscal.

6.2. Dinero Pasivo I: Teoría Fiscal de la Inflación

Como se indicó, una de las causas importantes detrás del elevado crecimiento monetario que empujaba la inflación en Chile, fue la presencia de un persistente déficit del sector público, el que presionaba por los recursos provenientes de la creación de dinero. La relación entre el cuadro de finanzas públicas y la inflación se puede expresar de un modo sencillo en la ecuación (10), que presenta la restricción presupuestaria del gobierno, medida en términos reales

$$(10) G = tZ + \phi qX + dM/P + dB/P$$

El primer término representa los ingresos corrientes – no cobre- del gobierno, donde “t” indicaría un vector de tasas de impuestos y “Z” la base de estos. De este modo, un manejo eficiente de las finanzas públicas requeriría encontrar aquel conjunto de impuestos-tasas y bases- que minimizando las distorsiones que estos ocasionan en la asignación de recursos, maximicen la recaudación. A comienzos de los 70 este era un problema importante en la gestión de las finanzas públicas, puesto que la estructura de impuestos-bases y el nivel de las tasas establecidas- eran incompatibles con criterios de eficiencia³³. En este contexto, era habitual la verificación de déficit en las cuentas fiscales, el que hacía necesario acudir al financiamiento monetario, corroborándose- en alguna medida- la hipótesis planteada por Cukierman, Edwards y Tabellini (1992), en cuanto a que en diversas economías, especialmente en desarrollo, la inflación se originó en conflictos y polarización política, que impidieron establecer una esquema tributario más eficiente para financiar el presupuesto fiscal³⁴.

El segundo término de la ecuación (10) es especialmente relevante para el análisis de las finanzas públicas de Chile, e indica los ingresos provenientes del cobre, donde “ ϕ ” es

³³ Al respecto véase Larraín y Vergara (2000).

³⁴ De acuerdo con esta hipótesis, el clima de conflicto político impedía materializar acuerdos conducentes a revisar el sistema tributario y/o la eficiencia del gasto fiscal, lo que hacía inevitable la monetización de los déficit del sector público.

la tasa de impuesto sobre las exportaciones de cobre; “q” expresa el precio internacional de ésta materia prima y “X” la cantidad exportada.

El tercer término es la recaudación que obtiene el gobierno por concepto de creación de dinero, la que también se puede escribir como

$$(11) \, dM/P = (dM/M)(M/P) = (\pi + \eta g_y)m^{35}$$

donde $M/P = m$

g_y = Tasa de crecimiento del producto real

η = elasticidad ingreso de la demanda de dinero

Por simplicidad, se supondrá que las posibilidades de endeudamiento- externo y/o interno- del gobierno, son exógenas e iguales a Φ .

Despejando entonces para la inflación se tiene

$$(12) \, \pi = (1/m)[G - tZ - \phi qX - \eta g_y m - \Phi]$$

De acuerdo con (12), la presión sobre la política monetaria- y consecuentemente sobre la inflación³⁶- se intensificaría en aquellos períodos en que los términos de intercambio sufrieran un deterioro importante, o cuando lo hiciera la tasa de crecimiento de la economía. Este enfoque fiscal de la inflación, donde el gobierno utiliza la política monetaria para financiar gasto o acumular reservas internacionales, no sólo parece coherente con la historia de la economía chilena – o al menos una parte importante de ésta- sino que además, permite explicar el comportamiento anti-cíclico de la inflación que, como se mencionó anteriormente, encuentran algunos estudios, lo que deja de manifiesto una importante sustitución entre el financiamiento monetario³⁷ y los recursos generados por las ventas de cobre al exterior.

³⁵ En equilibrio $dM/M = \mu = (\pi + \eta g_y)$

³⁶ En una economía marcada por una larga historia inflacionaria, la velocidad a la cuál los incrementos en la tasa de expansión del dinero se trasladaban en mayor ritmo de crecimiento de los precios era relativamente rápida. Por la misma razón, lo contrario ocurría para desaceleraciones en la tasa de crecimiento del dinero.

³⁷ Por ejemplo, véase Rosende y Guier (1994)

Al examinar la trayectoria de la inflación desde la perspectiva de la ecuación (12), se concluye que sólo será posible lograr una caída duradera en ésta en la medida en que se produzca un cambio estructural en el diseño de las finanzas públicas³⁸, de modo de conseguir un crecimiento más armónico entre los gastos y los ingresos corrientes ($tZ + \phi qX$)³⁹. En el caso chileno ello ocurrió a partir de mediados de los 70, como puede apreciarse en el Cuadro N°2, no obstante lo cuál la inflación se mantuvo en tasas elevadas- de dos dígitos- por un período prolongado, lo que hace necesario pensar en interpretaciones complementarias a ésta.

6.3.- Dinero Pasivo II: Indeterminación Nominal

Como se indicó, tras un severo proceso de ajuste y ordenamiento, a mitad de los 70 la economía chilena había logrado progresos importantes en el proceso de ordenamiento de las finanzas públicas⁴⁰. Esto hizo posible la fijación del tipo de cambio nominal en junio de 1979, lo que se esperaba ayudaría a contener la dinámica inflacionaria existente en los arraigados esquemas de indexación de precios y salarios. Por otro lado, la fijación del tipo de cambio permitiría reducir las muy elevadas tasas reales de interés prevalecientes, en el supuesto de que este fenómeno se explicaba- en buena medida. – por expectativas de un repunte de la inflación.

Luego de un período inicial de caída en la inflación⁴¹, el escenario observó un cambio importante tras el ajuste monetario en los EEUU antes comentado, el que- como se indicó- dio origen una fuerte apreciación del dólar en los mercados internacionales, en un contexto recesivo internacional. En el plano doméstico, este cambio en la política monetaria de los EEUU provocó una aguda crisis cambiaria y financiera, la que a su vez ocasionó un importante déficit cuasifiscal⁴², en un contexto donde la inflación repuntaba. Ello como

³⁸ Este punto es destacado por Sargent (1986) en su evaluación de los programas de estabilización de Margaret Thatcher en Inglaterra a mediados de los 80 y por el Primer Ministro de Francia, Raymond Poincaré, a mediados de los 20.

³⁹ Se omite de la expresión de los “ingresos corrientes” la recaudación por concepto de señoreaje social, aunque en un esquema de banco central “dependiente” esta debe incluirse.

⁴⁰ Ver Larraín y Vergara op.cit.

⁴¹ En un contexto donde la caída gradual del tipo de cambio real provocó un fuerte aumento del endeudamiento externo.

⁴² Ello debido a que dentro del proceso de saneamiento de la banca y normalización del crédito, el Banco Central compró una fracción importante de la “cartera mala” de los bancos, la que intercambió por deuda

resultado de sucesivas devaluaciones del peso que tuvieron lugar tras el quiebre de la regla cambiaria en junio de 1982.

La crisis financiera, que llevó a intervenir una serie de bancos a comienzos del año 1983, parece haber provocado un importante grado de duda en los agentes económicos, respecto a las posibilidades de que el Banco Central pudiera conservar el control de la política monetaria- y por lo tanto de la inflación- en este contexto. Ello a juzgar por la persistencia que conservó la serie misma de inflación, como resultado de un extendido uso de los mecanismos de indexación en los diferentes tipos de contratos de la economía.

En los meses siguientes a la irrupción de la crisis cambiaria-financiera, el Gobierno de Chile acordó un programa de ajuste con el Fondo Monetario Internacional, el que incluía como un aspecto importante, la mantención de un tipo de cambio “competitivo” y un manejo monetario coherente con una caída gradual de la inflación. Si el bien el tema inflacionario no fue el eje central de dicho programa, sino que más bien la solución de los problemas de balanza de pagos que planteaba un alto endeudamiento externo, el Programa de Ajuste se planteaba ir avanzando en el logro de un crecimiento más lento de los precios , aunque el control de la política monetaria⁴³ quedó en alguna medida limitado por la adopción de un sistema de fijación cambiaria conducente a lograr una cierta estabilidad del tipo de cambio real.

A medida que la economía avanzó en su proceso de recuperación, la mencionada regla cambiaria se hizo cada vez más incompatible con el control de la política monetaria y con ello de la inflación⁴⁴, en la medida en que el mejoramiento de las condiciones macroeconómicas impulsaba un mayor gasto privado, lo que hacía necesaria una caída del tipo de cambio real, que reflejase el mayor precio relativo de los bienes no transables en este escenario. Sin embargo, la regla cambiaria impedía que ello ocurriera, dando origen a presiones inflacionarias, como consecuencia de la expansión de la oferta monetaria que provocaba la mantención de un tipo de cambio real por encima de su valor de equilibrio⁴⁵.

propia, que se fijó en términos reales y prometía una tasa de interés predeterminada. Respecto a este proceso véase Reinstein y Rosende (2000).

⁴³ Cabe recordar que en el caso argentino, la crisis financiera generó una fuerte inflación, lo que se interpretó como el propósito de las autoridades por reducir el valor real de las deudas – “licuación” de estas- recorriendo el camino inverso del fenómeno de deuda-deflación reportado por Irving Fisher en los años 30.

⁴⁴ Sobre este conflicto véase Rosende (1985)

⁴⁵ El problema se hacía especialmente agudo cuando se vislumbraba la posibilidad de alguna corrección en la política cambiaria para acomodar un tipo de cambio real más bajo. Cabe recordar, que en presencia de bienes

Este escenario macroeconómico llevó a un extendido uso de modelos de inflación⁴⁶ del tipo “escandinavo-australiano”, en la medida en que se mezclaba la lógica de costos del primero, con el tradicional modelo de determinación del tipo de cambio real de Salter-Swan, conocido como “modelo australiano”.

Del “modelo australiano” antes mencionado, se llega a ecuaciones del tipo

$$(11) \pi_n(t) = \alpha_0 \lambda(t) + \alpha_1 \pi^*(t) + \gamma gX(t) + \varepsilon(t)$$

las que en términos generales- introduciendo rezagos- se plantean como:

$$(11') \pi(t) = \alpha_0 \lambda(t) + \alpha_1 \pi^*(t) + \phi Z(t) + \rho \pi(t-1) + v(t)$$

donde:

π_n = Tasa de inflación de los bienes no transables

λ = Tasa de devaluación del tipo de cambio nominal

π^* = Tasa de inflación internacional de los bienes transables⁴⁷

gX = Tasa de variación en la razón Gasto Agregado a PIB

ε = término aleatorio

π = tasa general de inflación

Z = Indicador de presiones de demanda⁴⁸

A pesar de la evidente utilidad de este tipo de modelos para evaluar el comportamiento de la inflación en el corto plazo, una limitación importante de los mismos es que, en general, omiten una discusión mas profunda respecto a los determinantes últimos de ésta. En particular, acerca de la forma en que los arreglos institucionales condicionan el grado de control que tiene el banco central de la política monetaria por parte del banco central y con ello de la inflación. En otras palabras, un análisis del tipo “contabilidad de la

no transables se tiene que: $r(t) = r^*(t) + \sigma de(t+1)$, donde: r = tasa real de interés doméstica; r^* = tasa real de interés externa; e = tipo de cambio real; σ = participación de los bienes no transables en la canasta de consumo del agente representativo.

⁴⁶ Al respecto véanse los artículos que aparecen en el volumen editado por Morandé y Rosende (1995).

⁴⁷ Habitualmente se utiliza algún indicador de inflación externa relevante.

⁴⁸ En algunos estudios se utiliza un indicador de exceso de liquidez, por ejemplo en Edwards (2000), mientras que en otros, como Corbo y Piedrabuena (1995), se usan indicadores de exceso de demanda en la línea de la “brecha de producto”.

inflación” como los indicados en (11’), no permite establecer la forma en que la estructura de incentivos y restricciones dentro de la cuál se desenvuelven las autoridades monetarias influye sobre la trayectoria de la inflación en el mediano plazo. Así por ejemplo, en un contexto donde es restrictiva una cierta regla cambiaria⁴⁹, un *shock* exógeno que lleve a la autoridad monetaria a expandir la liquidez provocará movimientos en la inflación que no responden a una estrategia explícita de política monetaria⁵⁰, del tipo examinado en la sección 3. En realidad en este caso no hay política monetaria, en un sentido estricto y el dinero es pasivo.

Por otra parte, los agentes racionales descubrirán la relativa precariedad de los progresos en el control de la inflación, en la medida en que *shocks* transitorios de costos ocasionen ciclos en ésta, los que pueden llegar a ser prolongados, dado la regla cambiaria vigente y el extendido uso de mecanismos de indexación en los contratos.

Al revisar la gestión de la política monetaria en los 90 se comprueban las dificultades que planteó la existencia de una regla de tipo de cambio real para ejercicio de un manejo monetario independiente⁵¹. Una manifestación clara de este conflicto son los frecuentes ajustes de la regla cambiaria; una masiva acumulación de reservas internacionales y la emisión de deuda interna para atenuar el efecto monetario del proceso. Cabe mencionar que como una forma de conciliar la regla cambiaria existente con el ejercicio de la política monetaria, el Banco Central estableció a comienzos de los 90 un encaje⁵²- no remunerado- a los créditos externos.

7.- El Esquema de Metas Inflacionarias

⁴⁹ Por ejemplo, en un esquema de bandas cuando el tipo de cambio se “pega” al límite inferior de ésta, como ocurrió a menudo en Chile en la segunda mitad de los 90.

⁵⁰ En el contexto de un modelo del tipo VARs, se obtendrá que la inflación responde a factores diferentes a la política monetaria, como podrían ser cambios en los precios internacionales de algunos productos o en la absorción fiscal. Esta última podría influir sobre la trayectoria de la política monetaria y la inflación, aun en presencia de un presupuesto fiscal equilibrado, en la medida que influya sobre el tipo de cambio real de equilibrio en un esquema de fijación de esta variable, por ejemplo.

⁵¹ Al respecto véanse Rosende (1998) y Fontaine (2000).

⁵² Este encaje fue introducido en 1991, con una tasa de 20% y se aplicó sólo a los créditos externos. En 1992 se elevó a 30% y se extendió a los depósitos en moneda extranjera. En 1994 se aplicó a las compras de acciones vía ADR y en 1995 a toda la inversión extranjera considerada “financiera”. En 1998 el encaje se eliminó.

Durante los últimos años ha adquirido cierta popularidad entre los bancos centrales la idea de establecer metas para la inflación, como elemento orientador de la política monetaria⁵³. De acuerdo con este esquema, se define un cierto objetivo de inflación hacia el cuál debe apuntar dicha política, reconociendo la existencia de rezagos en la manifestación de sus efectos y por otro lado, dejando abierta la posibilidad de acomodar *shocks* que pudieran afectar en el corto plazo el comportamiento de la actividad y el empleo. Se trata entonces de un marco de referencia que incorpora los planteamientos “neoclásicos”, en cuanto a que la política monetaria no debe apuntar al logro de objetivos reales, por cuanto su influencia en éstos es transitoria y los costos del intento por influirlos pueden ser significativos. En esta perspectiva, lo razonable es perseguir ciertos objetivos en materia de inflación, especialmente si se estima que la demanda por dinero es inestable, lo que haría desaconsejable utilizar alguna regla de crecimiento para algún agregado monetario.

Por otro lado, este esquema deja el espacio para hacer uso de la política monetaria con el propósito de atenuar el efecto de cambios imprevistos en las condiciones reales de la economía, considerando que la capacidad de respuesta de los precios a éste sería imperfecta, en línea con la tradición keynesiana.

Un aspecto esencial dentro del análisis del funcionamiento de este tipo de estrategia, se refiere a la naturaleza de los costos que debe enfrentar un banco central que no cumple con los objetivos inflacionarios planteados para un cierto período. Si estos son elevados, como se planteó por ejemplo en el caso del esquema de contratos neozelandés⁵⁴, que contemplaba costos en dinero y el eventual despido del presidente del banco central, la figura es muy diferente al caso en que este incumplimiento no tiene consecuencias concretas, más allá de un mal rato en el Parlamento. Este es un aspecto importante de considerar en la evaluación de este esquema, puesto que es habitual que se incluyan dentro de la categoría de “*inflation targeters*” a economías donde el compromiso de sus bancos centrales con dicho objetivo es muy diferente, no obstante coincidan en su preocupación por el mismo y en la materialización de progresos en este ámbito.

La experiencia chilena

⁵³ Al respecto véanse los trabajos publicados en el volumen editado por Loayza y Soto (2002).

⁵⁴ Al respecto véanse Drew (2002) y Walsh (1995).

La ley que estableció la autonomía del Banco Central de Chile, en vigencia desde 1990, plantea como objetivo de esta institución “cautelar por la estabilidad en el valor de la moneda y por la estabilidad de los pagos internos y externos”, lo que puede interpretarse como un mandato claro en orden a promover ciertos objetivos en materia de inflación, de modo de avanzar hacia un cuadro de estabilidad de precios. Sin embargo, no parece razonable inferir de aquí que a partir de dicho año se adoptó un esquema de metas de inflación. Como se indicó antes, en los primeros años de funcionamiento de dicho cuerpo legal se produjo un cierto grado de controversia respecto a la forma en que debía interpretarse el mencionado mandato. En especial, en lo que se refiere a “...la estabilidad de los pagos internos y externos”. De hecho, en esta etapa la autoridad monetaria llevó a cabo una activa intervención en el mercado cambiario, con el propósito de cumplir con un cierto objetivo de tipo de cambio real.

Para Morandé (2002), la puesta en marcha de la ley que establecía la autonomía del Banco Central, promovió un movimiento gradual hacia el establecimiento de un esquema de “metas de inflación”. Identifica una primera etapa- entre septiembre de 1990 y septiembre de 1999- período en el cuál la autoridad monetaria fue asumiendo anualmente compromisos en materia de inflación. En dicho período el Banco Central debió hacer frente a la restricción que planteaba la existencia de un tipo de cambio fijado, como se indicó antes. La segunda etapa se inicia- de acuerdo a Morandé- en septiembre de 1999, cuando se deja libre el tipo de cambio y la gestión de la política monetaria se orienta exclusivamente al cumplimiento de la meta inflacionaria.

Tanto Morandé (2002), como Corbo, Landerretche y Schmidt-Hebbel (2002), destacan el aporte del establecimiento de un esquema de metas de inflación en la caída que experimentó esta variable en Chile desde comienzos de los 90. Este esquema habría permitido “anclar” las expectativas inflacionarias del público al tiempo que dejaba el espacio para acomodar *shocks* reales, de modo de minimizar su efecto adverso sobre la actividad.

Aun cuando es razonable suponer que el establecimiento de “proyecciones-compromiso” por parte de la autoridad monetaria - cada vez que correspondiera la entrega de un informe al Congreso respecto a la política monetaria y la inflación - contribuyó a la

reducción de las expectativas inflacionarias a partir de 1990, parece arriesgado exagerar el aporte de estas. En efecto, mientras por una parte es necesario reconocer que el cambio en la institucionalidad monetaria⁵⁵ era- por sí sólo- un elemento importante como para justificar un cambio en las expectativas inflacionarias⁵⁶, a ello se añade una fuerte y sostenida presión a la baja en el tipo de cambio nominal, la que contribuyó en forma significativa a la caída de la inflación, sin que ello ocasionara costos de actividad importantes. Esta hipótesis, es destacada por Calvo y Mendoza (1999) y Rosende (1999).

Las causas para la presión a la baja del tipo de cambio son diversas, pero en lo esencial se resumen en la confianza que generó en los inversionistas el compromiso de las autoridades económicas entrantes en 1990, en orden a mantener una economía abierta al exterior, en la que el sector privado sería el actor principal. Por otro lado, más allá de los cuestionamientos iniciales por parte de los técnicos que lideraban el equipo económico del nuevo gobierno, estos hicieron suyo el esquema de autonomía del banco central, el que como se indicó, tenía como objetivo central la estabilidad en el valor de la moneda.

Adicionalmente, es importante señalar que a fines del año 1989 el tipo de cambio real ya mostraba una tendencia a la apreciación real del peso, la que al estar limitada por la regla cambiaria vigente generaba una cierta presión inflacionaria⁵⁷.

Pese a la importancia de los cambios introducidos en el marco de la política monetaria a comienzos de los 90, hacia mitad de la década no se detectaba un cambio estructural en la trayectoria de la inflación⁵⁸, de acuerdo con la evidencia que entregan los estudios econométricos publicados en el volumen editado por Morandé y Rosende (1995). Más aun, en algunos de los trabajos se discute acerca de si la caída que esta variable mostraba en la primera parte de la década era “permanente” o “transitoria”, sin que las conclusiones fuesen claras. Por otro lado, ninguno de los ocho estudios publicados en dicho volumen hace referencia a eventuales “metas de inflación” de la autoridad monetaria, por lo que si bien es razonable reconocer el valor y peso de las proyecciones que cada año- en el

⁵⁵ La adopción de un esquema de autonomía del banco central.

⁵⁶ Y por lo tanto en la inflación.

⁵⁷ Por otro lado, era difícil que se pudiera sostener el programa de conversión de deuda que se había iniciado en los años previos, generando una importante demanda por dólares y con ello ayudando a la mantención de un tipo de cambio real elevado. Al respecto véase Rosende (1993).

⁵⁸ Cabe señalar que las nuevas autoridades monetarias aplicaron un severo ajuste a pocas semanas de asumir la conducción de este organismo, con el propósito de contener el aumento que registraba la inflación en los trimestres previos, lo que parece haber ayudado a la configuración de un clima de mayor credibilidad, tanto en el esquema institucional como en las nuevas autoridades.

mes de septiembre- entregaba el Banco Central al Senado, estas habrían adquirido el carácter de tal tras el severo ajuste de fines de década, donde quedó claramente de manifiesto el compromiso de la política monetaria con dicho objetivo.

Para ilustrar la importancia que parecen haber tenido los *shocks* reales de oferta en el proceso de caída de la inflación registrado en Chile en los 90, cabe señalar que de acuerdo con las simulaciones que realizan Schmidt-Hebbel y Servén – en el contexto de un modelo de equilibrio general con expectativas racionales - una caída de la inflación desde una tasa anual de 14% a un 5% ocasionaría importantes costos reales en la medida en que se quisiera materializar en un período breve a través de una política monetaria contractiva. Considerando que la inflación se redujo desde una tasa de 12,2% en 1993 a un 6,6% en 1996, en un contexto de fuerte crecimiento de la actividad y de un manejo monetario expansivo, se confirma la hipótesis de que dicho proceso se vio apoyado por la presencia de *shocks* favorables de oferta y/o el reacomodo del tipo de cambio nominal a un nivel más coherente con lo que parecía ser el tipo de cambio real de equilibrio.

El trabajo de Rojas, Rosende y Vergara (1995), muestra que hasta mediados de los 90- período en que termina la muestra considerada en el estudio- la inflación continúa mostrando un grado importante de inercia⁵⁹, en tanto que la trayectoria inflacionaria sólo muestra una tendencia decreciente a partir de mediados de 1993, la que se mantiene hasta junio de 1994, último mes considerado en el estudio. De acuerdo con los autores, esta etapa coincide con una abundancia de divisas y presión a la baja del tipo de cambio.

En Calvo y Mendoza (1999) se cuestiona la hipótesis que la caída de la inflación observada durante los 90 hubiese sido consecuencia de la aplicación de una política monetaria coherente con dicho objetivo, a través de los ajustes necesarios en la tasa de política monetaria. Sin embargo, destacan la contribución a dicho resultado del proceso de ajuste a la baja del tipo de cambio real en dicho período.

“Like other authors before us, we failed to identify a systematic connection between monetary tightening via increases in UF interest rates and the observed deceleration of inflation, even though the real economy does respond to changes in UF rates. If the monetary policy framework is interpreted instead as being influenced by the evolution of

⁵⁹ En este estudio se usa un indicador de “inflación subyacente” como eje del análisis.

*the exchange rate, there is some evidence of a systematic, dynamic connection between the appreciation of real and nominal exchange rates and the fall in inflation.”*⁶⁰

Un aspecto importante de considerar dentro del análisis de la experiencia de control de la inflación en Chile, se refiere al episodio de severa contracción monetaria que tuvo lugar a fines de los 90. Este se originó en un cambio adverso en la coyuntura internacional⁶¹, el que encontró a la economía chilena con un importante desequilibrio en las finanzas públicas, como resultado de un manejo fiscal marcadamente expansivo. La combinación de ambos elementos provocó un deterioro importante de la cuenta corriente de la balanza de pagos, junto con una fuerte presión alza del tipo de cambio. Con el propósito de evitar que el “ataque” contra el peso se transformara en un elemento desestabilizador de las expectativas inflacionarias, que llevase a retroceder en los avances logrados en esta materia, el Banco Central aplicó un severo ajuste monetario⁶², lo que se tradujo en un significativo exceso de demanda de dinero, el que ocasionó una fuerte desaceleración de la actividad en el año 1998 y a una leve recesión el año 1999.

Más allá de la discusión acerca de la forma en que se condujo la política monetaria en el episodio mencionado, parece razonable suponer que este representó un antecedente importante dentro del proceso de formación de expectativas del público, por cuanto probó al mercado la solidez del compromiso del Banco Central con el logro de una trayectoria declinante de la inflación. De hecho, a partir de este episodio, que culmina con la liberalización del tipo de cambio, se hace más nítido el objetivo inflacionario en torno al cuál se organiza la política monetaria, mientras que las expectativas del mercado- reflejadas en los precios de los instrumentos financieros- muestran una importante credibilidad en los anuncios de la autoridad en esta materia.

8.- La “Deflación” Importada

Como se muestra en el Cuadro 1-A, a partir de comienzos de los 90 se observa un extendido proceso de caída de la inflación en el mundo. Si bien este puede explicarse a

⁶⁰ Calvo y Mendoza, op.cit., p.34.

⁶¹ Este proceso se inicia con la denominada como “crisis asiática”, que se origina en la manifestación de problemas financieros y de cuenta corriente en Tailandia.

⁶² Al respecto, véase Rosende y Tapia (2006).

partir de algunas de las teorías que ponen el acento en el papel de las políticas monetarias, en el análisis en dicho resultado no debe quedar fuera la revisión de la influencia de los cambios que ha experimentado la economía mundial en este período. En efecto, durante el mismo se aprecia la influencia de dos potentes cambios en la economía mundial: por un lado, la decidida incorporación al comercio internacional de países como China, India y de aquellos que formaron la antigua Unión Soviética. Por otro lado, se manifiesta con fuerza el efecto de los cambios tecnológicos ocurridos en el ámbito de la tecnologías de información, los que han tenido un importante efecto en el desarrollo del comercio y el manejo de inventarios.

En un reciente informe el Fondo Monetario Internacional⁶³ reconoce la presencia de una presión deflacionaria- virtuosa- que se configuró entre mediados de los 90 y la mitad de la presente década, lo que sin ser la causa última de la caída de la inflación que muestran muchas economías en el período en regencia, habría ayudado en este proceso.

En Rosende y Tapia (2005) se analiza la presencia de estos factores externos en el proceso de caída de la inflación experimentada por la economía chilena en la última década. En particular, este análisis adquiere especial interés considerando que durante la primera mitad de la presente década se observó una rápida caída de la inflación en Chile, junto con un fuerte crecimiento de los agregados monetarios y el crédito. Si bien un análisis del aporte relativo de los diferentes factores que influyeron en la caída de la inflación chilena desde los 90 requeriría de un trabajo empírico ad-hoc, los antecedentes que muestra el Cuadro N°3 dejan de manifiesto la presencia de un *shock* deflacionario externo, en el que se mezcla una caída en el precio internacional en dólares de la canasta de bienes de consumo que importa el país y, posteriormente, una caída del tipo de cambio nominal.

⁶³ Al respecto véase IMF (2005).

CUADRO N°3
PRECIOS IMPORTACION E INFLACION

Variación % Anual				
	Índice de Precios Importaciones Bienes de Consumo	Tipo de Cambio Nominal Promedio	Precio Bienes de Consumo Importados en Pesos	IPC Promedio
1999	-5,2	10,5	5,3	3,3
2000	-8,9	6,0	-2,9	3,8
2001	-5,6	17,7	12,1	3,6
2002	-5,1	8,5	3,4	2,5
2003	-4,4	0,4	-4,0	2,8
2004	2,0	-11,8	-9,8	1,0
2005	2,5	-8,2	-5,7	3,0
2006	1,5	-5,3	-3,8	3,4
2007	1,6*	-1,5	0,1	4,4

Fuente: Elaborada a base de datos del Banco Central de Chile

** La variación de este Índice corresponde al promedio de los primeros tres trimestres del año.*

Es importante advertir que las “presiones deflacionarias” que muestra el Cuadro N°3 para la presente década, se producen en un cuadro de amplia credibilidad en el compromiso inflacionario del Banco Central de Chile, dado la fuerza con la que se aplicó el ajuste monetario a fines de la década anterior⁶⁴. La combinación de estos factores puede explicar- al menos en parte- la relativa indiferencia con la que los agentes económicos reaccionaron luego frente a la rápida expansión que registraron los agregados monetarios.

Desde otro punto de vista, la verificación de un fuerte crecimiento de los agregados monetarios en los últimos años, en un contexto donde las expectativas inflacionarias se han mantenido estrechamente cercanas a la meta de inflación del Banco Central hasta comienzos del año 2007⁶⁵, configura un escenario que lleva a suponer que la autoridad ha adoptado – implícitamente- la hipótesis de que dispone de un mayor margen de maniobra para la política monetaria, lo que en términos del sencillo modelo expuesto en la Sección 4 , se puede describir como un aumento del parámetro θ de la ecuación (6).

⁶⁴ Al respecto véase Rosende y Tapia (2005) op.cit.

⁶⁵ Este año tiene una serie de particularidades que llevaron a un aumento de la inflación, el que más adelante será necesario examinar para establecer sus verdaderas causas y profundidad.

Sin embargo, es importante señalar que esta percepción de un “mayor límite de velocidad” para la política monetaria conlleva el riesgo de que un eventual cambio de las condiciones reales conduzca a un aumento en la inflación⁶⁶ y modifique las expectativas inflacionarias del público. Este hipotético escenario configuraría un ciclo inflacionario en la línea que se desprende de la interpretación de la forma en que se resuelven la política y las expectativas del público respecto a ésta, que realiza Sargent (1999). Ciertamente de aquí surge una interrogante de gran interés académico y de política, la que sólo podrá resolverse a la luz de la propia experiencia y de nuevas investigaciones.

9.- Conclusiones

Hasta hace algunos años, se percibía un clima de confianza y optimismo en la profesión respecto al control inflacionario, el que llevó a algunos economistas a proclamar “el fin de la inflación”, con el mismo entusiasmo con que décadas atrás se proclamó el fin del ciclo económico. Para algunos, este optimismo se sustentaba en el aprendizaje alcanzado por la profesión en las últimas décadas con respecto a los efectos de la política monetaria, el que al desestimar la existencia de un *trade off* duradero entre inflación y desempleo, llevó a enfocar esta política al logro de estabilidad de precios, o al menos, en la tasa de crecimiento de estos.

En el mismo contexto, los progresos alcanzados en la comprensión de los fenómenos monetarios promovieron importantes cambios en la institucionalidad dentro de la cuál se desenvuelven los bancos centrales -especialmente en términos del otorgamiento de autonomía a estos respecto del gobierno de turno- lo que habría permitido consolidar una gestión de la política monetaria apuntada a controlar la inflación y no a otros objetivos respecto a los cuales su efecto es menos relevante y duradero, como el empleo.

El propósito de este trabajo ha sido revisar la investigación que se ha desarrollado en los últimos años con el propósito de explicar el pronunciado ciclo inflacionario que se registró en numerosas economías en los últimos cuarenta años. Más que discutir respecto a las causas últimas de la inflación, donde el tradicional *dictum* de Milton Friedman en cuanto a que esta es “siempre y en todas partes un fenómeno monetario” no parece hacer

⁶⁶ Dado el fuerte crecimiento experimentado por la liquidez y el crédito.

sido desafiado⁶⁷, la discusión reciente se ha enfocado en la estructura de incentivos que rodea el diseño de política monetaria y su efecto en la inflación.

En la literatura reciente subsiste una importante dosis de optimismo acerca de la efectividad de los arreglos institucionales diseñados para mantener controlada la inflación. No obstante, este optimismo aparece más matizado que antes, en tanto se admite- en algunas investigaciones- que la aparición de *shocks* adversos, que deterioren el desempeño real de la economía, podrían detonar nuevas presiones para la puesta en marcha de un manejo monetario expansivo y el consecuente rebrote inflacionario.

En el caso de la economía chilena, la revisión de la literatura muestra una irrupción- relativamente reciente- de la hipótesis que la caída experimentada por la inflación a partir de comienzos de los 90 fue causada por el establecimiento de un esquema de “metas de inflación”. Sin embargo, el cambio de estrategia de política monetaria coherente con dicha hipótesis no es reconocido por la literatura, sino hasta que la verificación de un severo ajuste monetario- a fines de década- provocó un brusco cambio en la expectativas inflacionarias y en la credibilidad en el compromiso del Banco Central con dicho objetivo.

Un análisis de la trayectoria seguida por la inflación en el mundo a partir de los 90, deja claramente de manifiesto el carácter global de la caída experimentada por esta variable, proceso en el que han tenido un papel importante las transformaciones ocurridas en el grado de apertura de importantes economías, al igual que el proceso de cambio tecnológico. En esta perspectiva, no parece razonable atribuir la caída experimentada por la inflación en países como Chile en dicho período, exclusivamente a los méritos de la política monetaria, la que ha contado con un importante apoyo externo.

⁶⁷ Ello pese a que algunos estudios empíricos han encontrado una escasa capacidad predictiva de los movimientos del dinero sobre la inflación en el corto plazo, lo que los ha llevado a enfatizar otros indicadores como la brecha de producto. No obstante ello, parece difícil explicar un fenómeno inflacionario en ausencia de un crecimiento del dinero acorde con éste. Por ejemplo, véase García y Valdés (2003) y De Gregorio (2003).

Referencias

Acemoglu,D.(2007).Introduction to Modern Economic Growth. <http://econ-www.mit.edu/faculty/acemoglu/books>

Barro, R.J. y D.B. Gordon (1983), “Rules, Discretion, and Reputation in a Model of Monetary Policy”, Journal of Monetary Economics 12(1),101-121.

Bordo,M.D., C. Erceg, A.Levin, y R.Michaels (2007), “Three Great American Disinflations”, NBER Working Paper N°12982, March

Calvo, G.A. y E.G.Mendoza (1999), “ Empirical Puzzles of Chilean Stabilization Policy” en Guillermo Perry y Danny M.Leipziger (Eds.) Chile: Recent Policy Lessons and Emerging Challenges, World Bank Institute Development Studies

Cecchetti,S.G; P.Hooper,B.Kasman, K.L.Schoenholtz y M.W.Watson, (2007) Understanding the Evolving Inflation Process, U.S. Monetary Policy Forum 2007, Global Financial Markets

Clarida,R.,J.Galí y M.Gertler (2000), “Monetary Policy Rules and Macroeconomic Stability: Evidence and Some Theory”, The Quarterly Journal of Economics, February,147-180

Corbo, V. y B.Piedrabuena(1995),”Reduciendo una inflación crónica: un modelo de la inflación chilena” en F.Morandé y F.Rosende (Eds.) Análisis Empírico de la Inflación en Chile, P.Universidad Católica de Chile-Ilades/Georgetown University.

Díaz,J., R.Lüders y G.Wagner (2002), La República en Cifras: Chile 1810-2000, Manuscrito, Instituto de Economía P. Universidad Católica de Chile, Septiembre.

Cukierman,A.(1992), Central Bank Strategy, Credibility and Independence, The MIT Press.

Cukierman,A., S.Edwards y G. Tabellini (1992), “Seigniorage and Political Instability”, American Economic Review, June.

Cukierman,A,S.Webb y B.Neyapti (1993),”Measuring the Independence of the Central Bank and its Effects on Policy Outcomes”, The World Bank Economic Review 6; 353-398.

De Gregorio,J.(2003),”Mucho Dinero y Poca Inflación: Chile y la Evidencia Internacional”, Cuadernos de Economía, N°121,Año 40, 716-724.

De Long,B.J.(1996) “America’s Only Peacetime Inflation: The 1970s,” NBER Working Paper N°H0084, May.

Drew, A.(2002), “Lessons from Inflation Targeting in New Zealand” en N.Loayza y R.Soto (Eds.) Inflation Targeting: Design, Performance, Challenges, Central Bank of Chile.

Friedman,M.(1968)”The Role of Monetary Policy,” American Economic Review,58(1),Mar.1-17.

Friedman,M.(1969)”The Optimun Quantity of Money” en su The Optimun Quantity of Money and Other Essays, Aldine Publishing Company

Friedman,M.(1977),”Nobel Lecture: Inflation and Unemployment”, Journal of Political Economy,85(3), June,451-472.

García,P. y R.Valdés (2003),”Dinero y Conducción de la Política Monetaria con Metas de Inflación”, Cuadernos de Economía, N°121,Año 40,698-706.

Harberger,A.C.(1984),”La Crisis Cambiaria Chilena de 1982”, Cuadernos de Economía, Agosto. N°64.

Internacional Monetary Fund (2005), “How has Globalization Affected Inflation?”, World Economic Outlook

Ireland, P.N.(1999),” Does the time-consistency problem explain the behavior of inflation in the United States?”, Journal of Monetary Economics 44(2), October,279-291.

Kydland,F.E. y E.C.Prescott (1977), “Rules Rather than Discretion: The Inconsistency of Optimal Plans”, Journal of Political Economy,85(3) June, 473-491.

Kydland,F.E. y E.C.Prescott(1990), “Business Cycles: Real Facts and a Monetary Myth”, Quaterly Review, Federal Reserve of Minneapolis, Spring.

Larraín,F. y R.Vergara (2000), “Un Cuarto de Siglo de Reformas Fiscales” en F. Larraín y R.Vergara (Eds.) La Transformación Económica de Chile, Centro de Estudios Públicos.

Loayza,N. y R.Soto (2002), Inflation Targeting: Design, Performance, Challenges, Central Bank of Chile.

Lucas,Jr. R.E.(1972)”Expectations and the Neutrality of Money”, Journal of Economic Theory 4, April: 103-124.

Lucas,Jr. R.E. (1973) “Some International Evidence on Output-Inflation Tradeoffs”, American Economic Review 63, June:326-334.

Lucas,Jr.R. y T.Sargent (Eds.)(1981) Rational Expectations and Econometric Practice, The University of Minnesota Press.

Orphanides, A.(2002), “Monetary Policy Rules and the Great Inflation”, American Economic Review, N°92, May,115-120

Mankiw,N.G. (2001), “U.S. Monetary Policy during the 90s”, Discussion Paper 1927, Harvard Institute of Economic Research, August.

Mishkin,F.S. (2007) “Inflation Dynamics”, Working Paper Series 13147, NBER, June.

Morandé,F., C.J.García y C.Johnson (1995),”La inflación en Chile: Una nota estadística” en F.Morandé y F.Rosende (Eds.) Análisis Empírico de la Inflación en Chile, P.Universdad Católica de Chile-Ilades/Georgetown University.

Muth,J.F. (1960),”Optimal Properties of Exponentially Weighted Forecasts”, Journal of American Statistical Association,vol.55, 299-306.

Posen,A. (1993), “Why Central Bank Independence Does Not Cause Low Inflation: There Is N Institutional Fix for Politics”, Finance and the International Economy:7 (ed) Richard O’Brien; 41-65.

Ramírez G. y F.Rosende (1992), “Responding to the Collapse: Chilean Banking Legislation after 1983” en If Texas were Chile: A Primer on Banking Reform (Ed.) Philip L.Brock, A Sequoia Seminar Publication.

Reinstein,A. y F.Rosende (2000), “Reforma Financiera en Chile” en F. Larraín y R.Vergara (Eds.) La Transformación Económica de Chile, Centro de Estudios Públicos.

Rojas,P., F.Rosende y R.Vergara (1995), “Dinámica de la inflación en Chile: elementos para el análisis” en F.Morandé y F.Rosende (Eds.) Análisis Empírico de la Inflación en Chile, P.Universdad Católica de Chile-Ilades/Georgetown University.

Romer y Romer (2002),”The Evolution of Economic Understanding and Postwar Stabilization Policy,” en Rethinking Stabilization Policy, Federal Reserve of Kansas City, Jackson Hole Symposium.

Rosende,F.(1985), “Tipo de Cambio y Salarios Reales: Consideraciones sobre el caso chileno”, Cuadernos de Economía N°67, Diciembre, 343-355.

Rosende,F.(1993) “La Economía Chilena en el Gobierno de la Concertación: Una Evaluación Preliminar”, CPU Estudios Sociales, N°75, Trimestre 1.

Rosende,F.(1998)”Política Monetaria en Chile en los noventa: un ejercicio “no neutral”, Perspectivas en política, economía y gestión, N°1,Vol.2.

Rosende,F. y J.C.Guier (1994), “Comportamiento de los precios en el ciclo económico”, Estudios Públicos N°53, Verano.pp.55-82.

Rosende,F. y M.Tapia (2006), “La Caída de la Inflación en Chile: Políticas, Instituciones y Suerte”, Documento de Trabajo N°308, Instituto de Economía. P. Universidad Católica de Chile.

Sanhueza,G.(1999),”La Crisis Financiera de los Años 80 en Chile: Análisis de sus soluciones y su costo”, Economía Chilena, Banco Central de Chile, Vol.2, N°1, Abril.

Sargent,T.J. (1986) “Stopping Moderate Inflation: The Methods of Poincaré and Thatcher” en su Rational Expectations and Inflation, Harper &Row Publishers, New York

Sargent,T.J. (1999), The Conquest of American Inflation, Princeton University Press.

Sargent,T.J. y U.Söderström (2000), “The conquest of American inflation: A summary”, Economic Review 3, 12-45

Schmidt-Hebbel, K. y L.Servén (1995), “Hacia una menor inflación en Chile: contracción monetaria bajo expectativas racionales” en F.Morandé y F.Rosende (Eds.) Análisis Empírico de la Inflación en Chile, P.Universdad Católica de Chile-Ilades/Georgetown University.

Stock, James H. y M.W.Watson (2003), “Has the Business Cycle Changed?.: Evidence and Explanations”, Federal Reserve Bank of Kansas City Symposium,”Monetary Policy and Uncertainty”, Jackson Hole, Wyoming.

Taylor,J.B. (1993), “Discretion versus Policy Rules in Practice”, Carnegie-Rochester Conference Series on Public Policies, 39 195-214

Taylor,J.B.(2002), “A Half-Century of Changes in Monetary Policy”, Conference in Honor of Milton Friedman, University of Chicago, November.

Walsh,C.E.(1995),”Optimal Contracts for Central Bankers,” American Economic Review, 85(1), Mar. 150-167.

<http://research.chicagogsb.edu/igm/docs/2007USMPF-Report.pdf>